

5 conseils essentiels pour bien piloter votre entreprise



Conseil n°1 : Connaissez votre rentabilité sur chaque affaire

Comment décider d'un tarif si vous n'avez pas une idée précise de la rentabilité (nette) que vous pouvez atteindre sur chaque affaire (devis ou vente) ? Votre outil de pilotage doit vous permettre d'optimiser votre rentabilité et fixer vos tarifs pour gagner à tous les coups.

Conseil n°2 : Anticipez pour éviter tout problème de trésorerie

Impayés, dépense non prévue, mauvaise anticipation ... Vous avez la tête dans le guidon et ne voyez pas arriver le prochain "trou" dans votre trésorerie. ATTENTION ! C'est une des principales raisons qui mène au dépôt de bilan. Nous sommes volontairement alarmistes sur ce sujet : sachez préserver votre trésorerie, c'est votre "trésor de guerre". Le Pilotage d'Entreprise doit faire mieux, avec l'objectif d'avoir une trésorerie toujours positive, même en situation difficile !

Conseil n°3 : Ayez une visibilité en temps réel sur votre entreprise

Si votre banquier vous demande quel sera votre résultat en fin de mois ou en fin d'exercice, êtes-vous en mesure de lui répondre ? S'il n'a pas suffisamment confiance dans vos chiffres, comment pourra-t'il vous accorder un financement ? Pour votre sérénité, mais aussi pour votre banquier et vos partenaires, ayez une bonne visibilité au jour le jour sur votre situation.

Conseil n°4 : Faites appel à un conseil extérieur

Même si vous pensez bien faire, vous avez certainement une marge de progression. D'autre part, votre entreprise est-elle tout à fait en sécurité ? Un conseiller en Pilotage d'Entreprise est en mesure d'établir votre potentiel de risques dès le premier rendez-vous (gratuit et sans engagement). De nombreux dirigeants décident alors de poursuivre avec leur conseiller.

Conseil n°5 : Réalisez vos rêves !

Rappelez-vous pourquoi vous avez choisi d'être entrepreneur. Votre entreprise, c'est votre bébé, mais pensez aussi à vous ! Notre conception de l'entreprise, c'est qu'elle doit servir aussi les intérêts et les rêves de son dirigeant. Ne vous oubliez pas, le temps passe vite... Posez-vous la question dès aujourd'hui : qu'aimeriez-vous faire cette année que vous avez toujours rêvé de faire ? Faites- le !



Bon pour 1 diagnostic
de votre entreprise

d'une valeur de ~~790~~ € HT

OFFERT

RIVALIS
1^{er} réseau d'accompagnement des dirigeants

Sous 48H, faites le diagnostic de votre entreprise et connaissez :

- le **résultat maximum** que vous pouvez dégager
- le **revenu personnel** que vous pourriez atteindre
- les éventuelles **zones à risques** de votre entreprise

Combien pourriez-vous gagner réellement avec votre entreprise ? Cette étude de potentiel vous est offerte par Jean-Louis Boulicaut Conseiller en Pilotage d'Entreprise. Situé à moins d'une heure de chez vous et sur simple demande via la page Facebook : Horest Conseil, vous pouvez prendre un premier rendez-vous téléphonique gratuit et sans engagement.