

FAQ

Rivalis



[Qu'est-ce que Rivalis ?](#)

[Qui sont les Conseillers Rivalis ?](#)

[Comment est né Rivalis ?](#)

[Qu'est-ce que le Pilotage d'Entreprise Rivalis ?](#)

[Quels sont les résultats de la méthode de Pilotage Rivalis ?](#)

[Quelle est l'offre de services de Rivalis ?](#)

[Quelles sont les valeurs de Rivalis ?](#)

[Quelle est l'expertise de Rivalis ?](#)

[Quelle est la cible de Rivalis ?](#)

[Combien y a-t-il de personnes chez Rivalis ?](#)

[Qui sont les partenaires de Rivalis ?](#)

[Qui sont les investisseurs de Rivalis ?](#)

Qu'est-ce que Rivalis ?

Depuis 1994, Rivalis est le Réseau n°1 de l'accompagnement des dirigeants en France. En 2020, il compte 654 Conseillers indépendants, pour 22 444 utilisateurs de ses solutions.

Sensible depuis toujours à la cause des “petits patrons” et créateurs d'entreprise, Rivalis place leur réussite et leur épanouissement personnel au coeur de ses préoccupations.

Pour cela, Rivalis développe ses propres logiciels et son réseau d'accompagnement. Groupe familial, les valeurs cardinales de Rivalis sont l'innovation, le “BSP” : bon sens pratique, la famille et l'humain avant tout.

Pourquoi est né Rivalis ?

Originaire d'Alsace, Rivalis est né en 1994, en réaction à l'absence de soutien et d'accompagnement adapté aux petites structures (artisans, commerçants, professions libérales, TPE). Henri Valdan (1943-2007) veut venir en aide aux entrepreneurs. C'est en famille, avec ses deux fils Lionel et Damien, et Nicolas Jordan, un ami, qu'il invente une méthode en 1993 pour lutter contre cette solitude du dirigeant et améliorer les performances des petites entreprises : le Pilotage d'entreprise Rivalis.

Depuis 25 ans Rivalis s'est développé autour de cette même idée de départ qui est devenue sa mission : la réussite personnelle du dirigeant de TPE et de son entreprise.

Lionel et Damien Valdan sont aujourd'hui co-dirigeants de l'entreprise et Nicolas Jordan est Responsable du savoir-faire.

Qui sont les Conseillers Rivalis ?

Le réseau de Conseillers Rivalis est composé d'anciens cadres ou dirigeants reconvertis en chefs d'entreprise indépendants, eux-mêmes sensibles à la mission de Rivalis et à la transmission de leur savoir-faire. Ils investissent dans les formations, méthodes, outils Rivalis et les synergies du réseau pour développer leur propre activité de manière totalement libre, et s'épanouir dans leur métier. En région, ils accompagnent les dirigeants de petites entreprises et sont des acteurs locaux importants.

Qu'est-ce que le Pilotage d'Entreprise Rivalis ?

Prestation historique de Rivalis, cette méthode de pilotage d'entreprise en temps réel permet d'augmenter la sérénité du dirigeant en assurant d'abord la rentabilité de son entreprise.

Cette méthode inclut un outil (le GPS) + un copilote (le Conseiller Rivalis) de proximité. Elle allie donc les bénéfices de l'humain et de la technologie :

L'accompagnement humain : Pour lutter contre la solitude du dirigeant, la méthode Rivalis place un Conseiller personnel formé au pilotage, aux côtés du chef d'entreprise. A

la différence d'un consultant ponctuel, le Conseiller Rivalis accompagne son client dans la durée, sur plusieurs années. Il est disponible à tout moment et présent dans l'entreprise au moins une fois par mois.

La technologie : Le Conseiller paramètre le progiciel de pilotage Rivalis avec son client. Ce progiciel permet de répondre en temps réel aux 6 questions essentielles du dirigeant pour améliorer sa rentabilité :

- J'en suis où ?
- Je vais où ?
- Mes devis sont-ils rentables ?
- Où en sont mes impayés ?
- Puis-je investir ?
- Puis-je embaucher ?

Quels sont les résultats de la méthode de Pilotage Rivalis ?

Les résultats de la méthode Rivalis sont mesurés chaque année. En 2019, l'enquête menée auprès de 510 clients utilisateurs de la méthode Rivalis révèle deux résultats principaux :

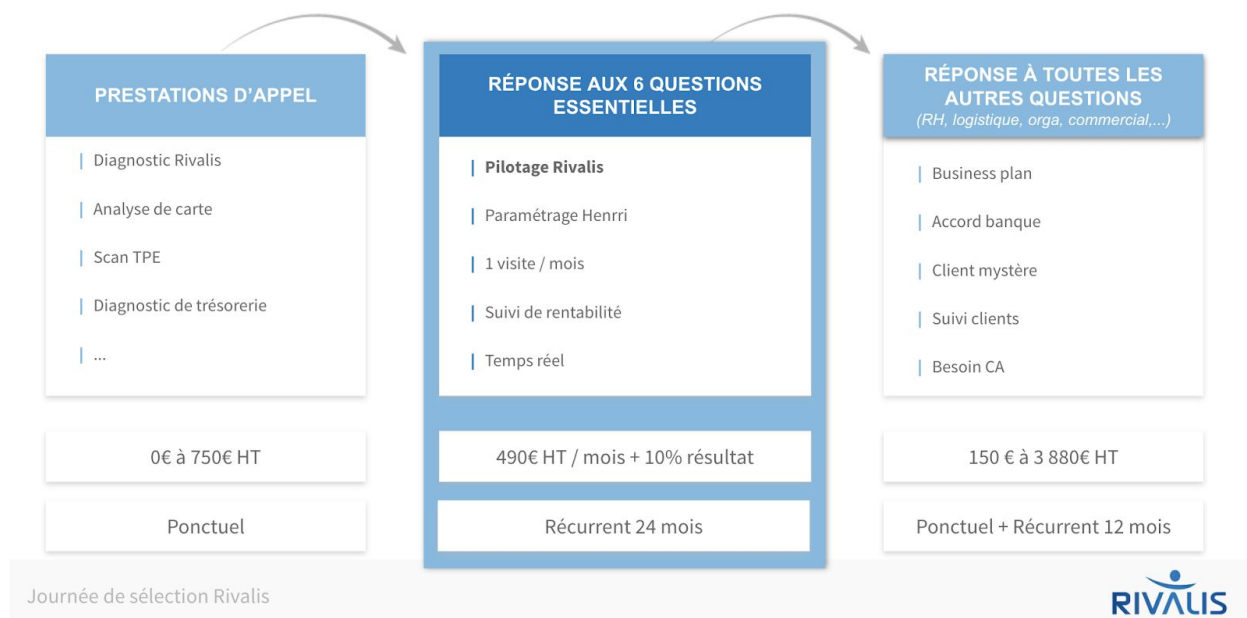
- + **71%** de sérénité pour le chef d'entreprise depuis Rivalis
- + **40%** de résultat d'exploitation annuel pour l'entreprise

Quelle est l'offre de services de Rivalis ?

Pour que le dirigeant de TPE puisse réussir dans son activité, Rivalis offre une large gamme de services : pilotage d'entreprise, suivi de trésorerie, réglementation (Document unique de sécurité), accompagnement au développement d'affaires... Rivalis a aussi développé des outils spécifiques dans certains secteurs, notamment pour accompagner les restaurateurs (Rivalis Restaurant) et pérenniser leur établissement. Le Conseiller Rivalis développe aussi ses propres prestations et peut faire du sur-mesure. On peut classer l'offre Rivalis en trois catégories :

- produits et prestations d'appel
- accompagnement dans la durée : pilotage d'entreprise
- prestations ponctuelles complémentaires

Gamme de produits / services



Quelles sont les valeurs de Rivalis ?

Entreprise familiale, Rivalis a depuis 1994 construit son développement sur :

- La famille
- L'innovation
- L'humain
- Le BSP

Qu'est-ce que le BSP de Rivalis ?

C'est le "Bon Sens Paysan" ou le "Bon sens pratique", comme on veut. Le BSP est un principe fondamental chez Rivalis. Il guide nos développements informatiques (simplicité d'utilisation et utilité pour le client final) et nos méthodes. Le BSP, c'est par exemple l'idée que dans nos outils, un bouton = une action.

Quelle est l'expertise de Rivalis ?

Rivalis a une triple expertise :

- La connaissance de la petite entreprise et l'accompagnement du dirigeant de TPE
- L'édition de logiciels destinés à la gestion et la performance des TPE
- Le recrutement, la formation, l'animation d'un réseau d'indépendants

A qui s'adresse Rivalis ?

La méthode Rivalis est dédiée aux dirigeants de TPE (très petites entreprises), de 0 à 19 salariés, résidant en France. Rivalis est une solution d'accompagnement qui s'adapte à tous les secteurs d'activité.

Combien y a-t-il de personnes chez Rivalis ?

Rivalis compte 65 salariés au siège en Alsace, et 654 Conseillers indépendants au niveau national (France métropolitaine et Dom-Tom).

Qui sont les partenaires de Rivalis ?

La Société nationale des Meilleurs Ouvriers de France

Depuis 2016, Rivalis est partenaire de la Société nationale des Meilleurs Ouvriers de France. Rivalis est le partenaire exclusif des MOF dans le secteur du conseil et de l'accompagnement aux entreprises.

Cauchemar en Cuisine (M6)

Depuis décembre 2015, Rivalis est partenaire production et fournisseur d'expertise interne pour l'émission Cauchemar en Cuisine, avec Philippe Etchebest. Nicolas Jordan, Responsable Savoir-Faire et cofondateur de Rivalis, est présent dans l'émission et agit

en tant que conseil auprès de Philippe Etchebest. Chaque année, Rivalis participe à une dizaine de nouvelles émissions, chacune vue par 2,5 millions de téléspectateurs en moyenne.

UNEP

L'Union Nationale des Entreprises du Paysage est partenaire de Rivalis depuis 2016.

500 Nocturnes

En 2014, Rivalis et l'Anneau du Rhin font renaître cette course automobile en Alsace. En 2020, les 500 Nocturnes sont devenus un événement majeur dans le grand Est, pour les amoureux de spectacle et d'automobile, accueillant 4000 invités, dont 3000 chefs d'entreprise. Rivalis est aujourd'hui partenaire premium de l'évènement.

Qui sont les investisseurs de Rivalis ?

Famille Valdan

Rivalis est une entreprise majoritairement familiale, détenue par la famille Valdan et quelques investisseurs minoritaires.

Ardian

En 2018, Ardian s'intéresse à Rivalis et investit dans la structure de manière minoritaire (EBO) permettant à Rivalis de s'ouvrir à de nouveaux partenariats technologiques et business. Avec 96 milliards d'actifs gérés et/ou conseillés, Ardian est le 4ème investisseur mondial.